

Intern salgskonsulent til Farum Beton

Har du lyst til at blive en del af en innovativ virksomhed i den eksklusive del af betonbranchen?

Så har du nu mulighed for at blive en del af vores salgsteam i Farum. Vores kunder er alle lige fra private, mindre og mellemstore anlægsgartnere/brolæggere til kommuner, trælast m.v. I forbindelse med salg af vores produkter yder vi kunderne råd og vejledning og afholder diverse salgsrelaterede arrangementer.

Dine opgaver bliver ud over den daglige ordremodtagelse, bl.a. at udarbejde tilbud, personlig betjening, disponeringsopgaver og diverse ad hoc opgaver.

Kvalifikationer:

- Du er selvstændig og kan håndtere flere sager ad gangen.
- Du er samvittighedsfuld og lever altid op til de ting, du lover kunderne og dine kolleger.
- Du er en god købmand med begge ben på jorden.
- Som person er du udadvendt, positiv og energisk.
- Din arbejdsstil er engageret, struktureret og du trives i et job og en virksomhed, hvor tingene udvikler sig dag for dag.
- Du sidder i en lignende stilling, har eventuel en håndværksmæssig baggrund eller et godt kendskab til entreprenørbranchen/ byggebranchen, gerne betonvarer.
- Du kan eksempelvis være uddannet i en tømmerhandel/trælast eller have anden relevant erhvervserfaring indenfor betonbranchen.
- Kendskab til NAV 2018 vil være en fordel, men ikke et krav.

Vi tilbyder:

En spændende stilling i en veletableret virksomhed, et uformelt arbejdsmiljø med gode kolleger og højt humør. Du får en stilling med stor kundekontakt og indflydelse på egen arbejdsdag.

En attraktiv lønpakke efter kvalifikationer. Tiltrædelse er snarest muligt, hvor vi holder samtaler løbende og lukker annoncen ned, når vi har fundet vores nye kollega.

Du er meget velkommen til at kontakte Markedschef, Flemming Rune på tlf. 4045 0398.

Læs mere om os på farumbeton.dk

Lyder det som noget for dig? Send din ansøgning allerede i dag – vi glæder os til at høre fra dig.